

MANUAL DE ORGANIZACIÓN Y FUNCIONES

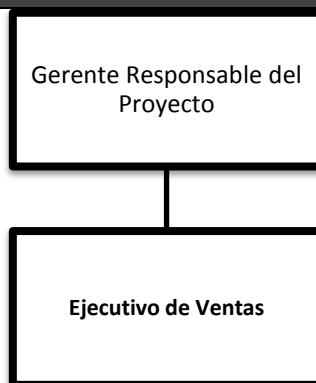
Código MOF: FOR-SED-OYM-001

Versión: 1.0

Página 1 de 5

CARGO**NOMBRE** EJECUTIVO DE VENTAS (Trab. Confianza No sujeto a fiscalización)**AREA/NEGOCIO** PUBLI**RELACIÓN JERÁRQUICAS****REPORTA A:** Gerente Responsable del proyecto**SUPERVISA A:** No ejerce supervisión directa**OBJETIVO DEL PUESTO**

Buscar y concretar acuerdos comerciales de venta de publicidad de los anuncios y entregarlos al cliente con la calidad esperada y con un alto valor agregado.

ORGANIGRAMA**FUNCIONES GENERALES**

1. Cumplir las normas y dispositivos generales establecidos por la Empresa en forma diaria, con eficiencia y efectividad necesarias.
2. Cumplir con los reglamentos internos y todo tipo de disposiciones de trabajo, comunicados y normas de seguridad emitidos por la Empresa.
3. Informar de manera inmediata a la jefatura o gerencia del negocio las ocurrencias o incidentes que se hayan suscitado sobre asuntos inherentes a su cargo, con oportunidad y eficiencia para su evaluación y toma de medidas correctivas y/o preventivas.
4. Verificar que su puesto de trabajo cuente con el ambiente y equipamiento necesarios para el desarrollo de sus funciones.
5. Asistir de manera obligatoria a los Cursos de Capacitación programados por el Departamento de Capacitación y Desarrollo cuando le sea indicado previa coordinación con su jefatura inmediata.
6. Custodiar y velar por los activos asignados al área, (equipos, materiales, entre otros...) haciéndose responsable por la pérdida, hurto, robo y/o deterioro de los mismos, previa investigación que determine la culpabilidad.
7. Participar activamente en la página de Personas Network y Salones Network, para mantener una comunicación eficiente en las gestiones que se desarrollan en los procesos de la organización.
8. Participar e Ingresar diariamente a la página web salones network de la empresa para mantenerse informado sobre el acontecer operacional de los procesos de la empresa concernientes a su área de trabajo y atender los requerimientos que se realicen a sus procesos (cuando aplique).
9. Participar e Ingresar una vez por semana a la página web de Personas network de la empresa para mantenerse informado sobre las directivas y disposiciones de las jefaturas inmediatas para con el

puesto y atender los requerimientos que se realicen por este medio.

10. Mantener en absoluta reserva y confidencialidad el código de usuario asignado para el uso de personas y salones Network, haciéndose responsable de toda información que se envíe por medio de esta cuenta.
11. Informar de manera eficiente y oportuna el resultado de su gestión (informes, estadísticas y otro) a su jefatura inmediata o gerencia del negocio y a su vez hacerlo de conocimiento a los principales ejecutivos nombrados por la Gerencia General, para el seguimiento administrativo, en los principales medios de comunicación establecidos por la empresa.
12. Revisar diariamente el correo electrónico corporativo asignado con el fin de revisar información de importancia y/o competencia para el área y responder los requerimientos en forma oportuna.
13. Mantener informado permanente a la jefatura inmediata y/o cuando la Gerencia General lo requiera; sobre la situación en general del giro del negocio, detalles sobre su gestión administrativa, así como las dificultades que impiden ejercer una administración eficiente y/o adecuada.
14. Proporcionar a la jefatura inmediata los requerimientos de información, informes, estadísticas y otros inherente a sus actividades que le sea solicitada en forma eficiente y oportuna.
15. Realizar otras actividades que le sean asignadas por el Jefe inmediato o Gerente de Negocio y que le permitan cumplir con el objetivo del puesto.
16. Ante cualquier actividad que implique gastos, los colaboradores están obligados de buscar el beneficio y ahorro para la empresa.
17. Las demás funciones que sin estar expresadas se desprendan como inherentes al cargo.

FUNCIONES ESPECIFICAS

1. Cumplir escrupulosamente con las metas de ventas establecidas por la Gerencia.
2. Elaborar cronograma de citas y efectuar periódicamente visitas a los clientes actuales y potenciales informando los acuerdos al Gerente del Área diariamente.
3. Llevar consigo en cada visita al cliente su portafolio con los periódicos publis, muestras de publicidad, lista de precios estimados, útiles de oficina, tarjetas de presentación, notas de pedido, ficha técnica, formatos de toma de datos del cliente, entre otros.
4. Captar nuevos clientes utilizando los siguientes medios: Cartas de Presentación, Internet, correo electrónico o visitas personales a empresas privadas o instituciones del estado.
5. Absolver las consultas efectuadas por los clientes sobre la calidad, precio, garantía, plazos de entrega, etc.
6. Coordinar permanentemente con la Gerencia la recepción de periódicos publis en las oficinas para su posterior distribución.
7. Coordinar con el cliente la entrega de un lote de periódicos publis, previa coordinación con la gerencia del área.
8. Controlar la distribución de periódicos publis en los puntos estratégicos y zonas con mayor número de afluencia.
9. Mantener estrecha y permanente coordinación con la Gerencia del área de la empresa que representa, respecto al avance de la elaboración y/o producción de periódicos, resolviendo cualquier tipo de eventualidad que pudiera poner en riesgo el cumplimiento de la fecha de publicación acordada.
10. Mantener actualizada la cartera de clientes actuales y potenciales, contactos tentativos, contactos

referidos, para materia de consulta cuando se requiera.

11. Llevar un control de los pedidos por cada cliente, considerando los números de orden de pedido, detalles de producto, estado de elaboración y/o producción de los periódicos, fechas de entrega, entre otros.
12. Efectuar el seguimiento correspondiente a las cobranzas a clientes, manteniendo siempre la cordialidad del caso.
13. Mantener comunicación con el cliente después de la venta para conocer el nivel de satisfacción del producto.
14. Identificar nuevas necesidades del cliente e informar a la jefatura inmediata a fin de incrementar la oportunidad de mejora del negocio.
15. Proporcionar a la Gerencia la información solicitada que sea inherente a sus actividades, con la eficiencia y oportunidad necesaria.
16. Organizar y mantener actualizados los archivos asignados a su responsabilidad, así como depurar la documentación que haya culminado su ciclo operativo.

DISPOSICIONES COMPLEMENTARIAS

No aplica

DISPOSICIONES DE SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO

1. Cumplir con las normas de seguridad y salud en el trabajo establecidas por la organización en sus diferentes establecimientos según normas nacionales en materia de seguridad y salud en el trabajo.
2. Participar activamente en las diferentes actividades de prevención dispuestas por seguridad y salud en el trabajo a fin de cumplir con las normativas vigentes de la organización y la del estado.
3. Participar en los comités de seguridad y salud en el trabajo cuando lo disponga su jefatura inmediata previa coordinación con el coordinador de seguridad y salud en el trabajo.
4. Proponer medidas que permitan corregir condiciones de riesgos que podrían causar accidentes de trabajo y/o enfermedades ocupacionales.
5. Cooperar y participar en el proceso de investigación de los accidentes en el trabajo y las enfermedades ocupacionales cuando la autoridad competente lo requiera o cuando a su parecer los datos que conocen ayuden al esclarecimiento de las causas que los originaron.
6. Contribuir con la mejora continua de los procesos, la gestión del cambio, la preparación y respuesta a situaciones de emergencia.
7. Adoptar medidas preventivas y correctivas necesarias para eliminar o controlar los peligros asociados al trabajo.

PROHIBICIONES / RESTRICCIONES

1. Ejecutar actos que pongan en peligro la seguridad propia, la de sus compañeros de trabajos o terceras personas, así como la de los establecimientos, locales, talleres o lugares donde trabajen.
2. Tomar de los talleres, fábricas o de sus dependencias, materiales, artículos de programación informática, útiles de trabajo, materias primas o elaboradas, equipos u otras propiedades del empleador, sin la autorización de éste o sus representantes.
3. Presentarse al trabajo en estado de ebriedad o bajo la influencia de drogas prohibidas por la ley.
4. Presentarse al lugar de trabajo sin informarle al empleador sobre el uso de medicamentos, recetados por un facultativo, con la advertencia de que puedan producir somnolencia o afectar su condición motora.
5. Emplear el equipo que se le hubiere encomendado en usos que no sean del servicio de la empresa

u objeto distinto de aquel a que están destinados.

6. Portar armas durante las horas de trabajo. Se exceptúan, las punzantes o punzó cortantes que formen parte de las herramientas o útiles autorizados por el empleador y las que porten los trabajadores encargados de la seguridad, para quienes sus respectivos empleadores hayan obtenido permiso especial de las autoridades competentes.
7. Efectuar colectas no autorizadas por el empleador y promover o vender boletos de rifas y loterías dentro del establecimiento, local o lugar de trabajo y en horas laborables.
8. Suspender sus labores sin causas justificadas o sin permiso del empleador, aun cuando permanezca en su puesto.
9. Alterar, trastocar o dañar en cualquier forma, los datos, artículos de programación de informática, los archivos de soporte, los ordenadores o accesorios de informática.
10. Realizar actos de acoso sexual.
11. Acudir al centro de trabajo vestido con ropa sport o casual a excepción de los días sábados.
12. Instalar software, programas de cómputo, bajar música o cualquier información de internet, que sea de interés personal, y chatear en las computadoras de la empresa, sin autorización de la jefatura inmediata.
13. Retirar fuera de la Empresa Cd's, memorias Usb u otros medios de almacenamiento que contenga información estrictamente confidencial así como las actividades relacionadas al ámbito de sus funciones, las mismas que puedan servir para atentar contra la Empresa.
14. Utilizar los medios de comunicación telefónicos, internet, correo electrónico y chat para otras actividades que no sean para la ejecución de sus funciones.
15. Relacionarse o tener un vínculo sentimental con sus compañeros de trabajo o con los clientes, que afecten las relaciones laborales o comerciales en su centro de trabajo.
16. Crear conflictos con el personal dentro de las áreas de trabajo y responsabilidad.
17. Retirarse de su puesto de trabajo sin cumplir con el horario contractual, sin autorización de la jefatura inmediata.
18. Manejar, operar, conducir, y/o retirar de las instalaciones de la empresa, equipos, maquinas, vehículos, que no les hayan sido asignados por ser ajenos a la gestión de los mismos, salvo autorización expresa y previa de la jefatura correspondiente
19. Recibir, pedir dinero a los clientes fuera del pago por los servicios prestados.
20. Hacer declaraciones o publicaciones sobre asuntos relacionados con la empresa a través de los diversos medios de comunicación, salvo quienes así hayan sido expresamente, y por escrito autorizados por la empresa.
21. Las demás contenidas en el Reglamento Interno de Trabajo.

REQUISITOS DEL PUESTO (PERFIL)

Grado de Educación:	Técnico, Bachiller, Titulado, entre otros.
Formación / Especialidad:	Administración, Contabilidad, Publicidad y Marketing, carreras afines
Conocimientos Adicionales:	Office básico, Ingles técnico deseable
Experiencia mínima:	1 año en puestos similares
Áreas de experiencia:	Ventas, Comercial
Edad mínima:	25 años
Sexo:	Femenino o Masculino

MANUAL DE ORGANIZACIÓN Y FUNCIONES

Código MOF: FOR-SED-OYM-001

Versión: 1.0

Página 5 de 5

Habilidades Psicolaborales:

Habilidad para encontrar clientes, generar y cultivar relaciones con los clientes, presentaciones de ventas eficaces, habilidad para cerrar la venta.

CONDICIONES DE TRABAJO

UBICACIÓN				ALTURA			
Campo	<input checked="" type="checkbox"/>	Oficina	<input checked="" type="checkbox"/>	Si	<input type="checkbox"/>	No	<input checked="" type="checkbox"/>
NECESIDAD DE EPP				DISPONIBILIDAD DE VIAJE			
Si	<input checked="" type="checkbox"/>	No	<input type="checkbox"/>	Si	<input checked="" type="checkbox"/>	No	<input type="checkbox"/>
EXPOSICIÓN				TURNOS ROTATIVOS			
Frío	<input type="checkbox"/>	Calor	<input checked="" type="checkbox"/>	Si	<input type="checkbox"/>	No	<input checked="" type="checkbox"/>
ASIGNACIÓN DE VEHICULO O MAQUINA				INTENSIDAD DE LUZ			
Si	<input type="checkbox"/>	No	<input checked="" type="checkbox"/>	Si	<input type="checkbox"/>	No	<input checked="" type="checkbox"/>