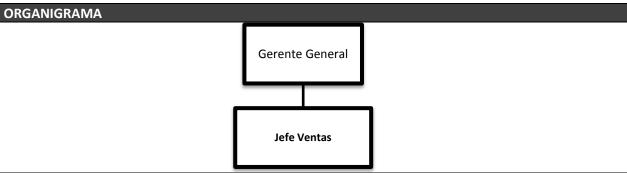
MANUAL DE ORGANIZACIÓN Y FUNCIONES (PROVISIONAL)			
MAN-SED-OYM-001	Versión: 1.0	F. Vigencia: 01/06/16	Página <b>1</b> de <b>5</b>

CARGO				
NOMBRE JEFE VENTAS				
AREA/NEGOCIO COMERCIALIZADORA BARRANCA				
RELACIÓN JERÁRQUICAS				
REPORTA A:	Gerente General			
SUPERVISA A:	Ejecutivo de ventas			

#### **OBJETIVO DEL PUESTO**

Lograr el direccionamiento estratégico y efectivo de toda la gestión de ventas y velar por el cumplimiento de las metas puestas a su equipo, por medio del liderazgo efectivo de los ejecutivos de venta.



## **FUNCIONES GENERALES**

- 1. Cumplir obligatoriamente y bajo responsabilidad todas las normas, procedimientos y dispositivos generales establecidos por la Empresa, con eficiencia y efectividad necesarias.
- 2. Cumplir con los reglamentos otorgados por la empresa, tales como el Reglamento Interno de Trabajo (En adelante RIT), Reglamento Interno de Seguridad y Salud en el Trabajo (En adelante RISST); todo tipo de disposiciones de trabajo, comunicados y normas de seguridad y salud en el trabajo emitidas por la Empresa; así como también toda directiva otorgada por la misma.
- 3. Informar de manera inmediata a la jefatura, gerencia o personal de dirección del negocio las ocurrencias o incidentes que se hayan suscitado sobre asuntos inherentes a su cargo o labor que realiza, con oportunidad y eficiencia para su evaluación y toma de medidas correctivas y/o preventivas.
- 4. Verificar que su puesto de trabajo cuente con el ambiente y equipamiento necesarios para el desarrollo de sus funciones.
- 5. Mantener el orden y limpieza del espacio asignado.
- 6. Participar activamente en los Cursos de Capacitación programados por el Departamento de Capacitación y Desarrollo; así como también en toda capacitación relacionada en materia de Seguridad y Salud en el Trabajo en aras de promover una cultura de prevención de riesgos laborales.
- 7. Custodiar y velar los activos asignados al área u espacio de trabajo, (equipos, materiales, entre otros...) haciéndose responsable por la pérdida, hurto, robo y/o deterioro de los mismos que no se encuentre relacionado al uso del mismo; previa investigación que determine la responsabilidad o no.
- 8. Participar activamente en la página de Personas Network y Salones Network, para mantener una comunicación eficiente en las gestiones que se desarrollan en los procesos de la organización.
- 9. Participar e Ingresar una vez por semana a la página web de Personas network de la empresa para mantenerse informado sobre las directivas y disposiciones de las jefaturas inmediatas para con el

	MANUAL DE ORGANIZACIÓN Y FUNCIONES  (PROVISIONAL)				
MAN-SED-OYM-001 Versión: 1.0 F. Vigencia: 01/06/16 Página					

puesto y atender los requerimientos que se realicen por este medio.

- Mantener en absoluta reserva y confidencialidad el código de usuario asignado para el uso de personas y salones Network, haciéndose responsable de toda información que se envíe por medio de esta cuenta.
- 11. Informar de manera eficiente y oportuna el resultado de su gestión (informes, estadísticas y otro) a su jefatura inmediata o gerencia del negocio y a su vez hacerlo de conocimiento a los principales ejecutivos nombrados por la Gerencia General, para el seguimiento administrativo, en los principales medios de comunicación establecidos por la empresa.
- 12. Revisar diariamente el correo electrónico corporativo asignado con el fin de revisar información de importancia y/o competencia para el área y responder los requerimientos en forma oportuna (cuando aplique).
- 13. Mantener informado permanente a la jefatura inmediata y/o cuando la Gerencia General lo requiera; sobre la situación en general del giro del negocio, detalles sobre su gestión administrativa, así como las dificultades que impiden ejercer una administración eficiente y/o adecuada.
- 14. Proporcionar a la jefatura inmediata o personal de dirección los requerimientos de información, informes, estadísticas y otros inherente a sus actividades que le sea solicitada en forma eficiente y oportuna.
- 15. Realizar otras actividades que le sean asignadas por el Jefe inmediato, gerencia o personal de dirección que le permitan cumplir con el objetivo del puesto.
- 16. Ante cualquier actividad que implique gastos, se encuentra sujeto a buscar el beneficio y ahorro para la empresa.
- 17. Todas aquellas funciones que disponga la Jefatura inmediata y personal de dirección o aquellas que sin estar expresadas se desprendan como inherentes al cargo.

#### **FUNCIONES ESPECIFICAS**

## • Labores Administrativas

- 1. Elaboración de plan de negocios y plan de ventas.
- 2. Seguimiento y Control de la fuerza de ventas
- 3. Revisión de reportes de ventas y elaboración de procedimientos según necesidad.
- 4. Verificación del cumplimiento del Plan de Ventas
- 5. Redacción de notas, felicitaciones y llamadas de atención.
- 6. Revisión y seguimiento de casos especiales o situaciones de relación con clientes
- 7. Preparación de reportes y otra información solicitada por la Gerencia
- 8. Propuestas, ideas, solicitudes dentro del sistema normal de supervisión, que requieran la aprobación de la Gerencia.
- 9. Actualizar los documentos y registros de ventas.

## • Labores de Campo

- 1. Supervisión presencial del ejecutivo que incluyen:
  - Acompañamiento para visita a clientes

REVISIÓN: 2.0	FECHA REVISIÓN: 29/09/2016
---------------	----------------------------

MANUAL DE ORGANIZACIÓN Y FUNCIONES (PROVISIONAL)						
MAN-SED-OYM-001 Versión: 1.0 F. Vigencia: 01/06/16 Página <b>3</b> de <b>5</b>						

- Asesorarlo sobre solución de situaciones de ventas
- Motivarlo constantemente al logro y a la excelencia
- Dirigirlo estratégicamente en su gestión normal de ventas
- Capacitarlo permanentemente en producto, técnicas de ventas, manejo de objeciones y políticas de la empresa.
- 2. Realizar visitas y contactos telefónicos con clientes para medir su nivel de satisfacción
- 3. Realizar visitas a clientes cuando se determine un comportamiento atípico en la compra
- 4. Investigar mercado.
- 5. Realizar Recorridos físicos a fin de identificar posibles nuevos negocios, requerimientos de nuevos productos, investigación de mercado, inteligencia comercial, acciones de la competencia y análisis situacional y evaluación de acciones estratégicas destinada a mejorar las ventas, imagen, posicionamiento y presencia en el mercado.

# **DISPOSICIONES COMPLEMENTARIAS**

No aplica

## DISPOSICIONES DE SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO

- 1. Hacer Cumplir con las normas de seguridad y salud en el trabajo establecidas por la organización en sus diferentes establecimientos según normas nacionales en materia de seguridad y salud en el trabajo, en aras de promover una cultura de prevención de riesgos laborales.
- 2. Participar activamente en las diferentes actividades de prevención dispuestas por seguridad y salud en el trabajo a fin de cumplir con las normativas vigentes de la organización y la del estado, en aras de promover una cultura de prevención de riesgos laborales.
- 3. Participar de manera obligatoria en los comités de seguridad y salud en el trabajo cuando lo disponga su jefatura inmediata previa coordinación con el coordinador de seguridad y salud en el trabajo.
- 4. Proponer medidas que permitan corregir o disminuir las condiciones de riesgos que podrían causar accidentes de trabajo y/o enfermedades ocupacionales.
- 5. Cooperar y participar en el proceso de investigación de los accidentes en el trabajo y las enfermedades ocupacionales cuando la autoridad competente lo requiera o cuando a su parecer los datos que conocen ayuden al esclarecimiento de las causas que los originaron.
- 6. Contribuir con la mejora continua de los procesos, la gestión del cambio, la preparación y respuesta a situaciones de emergencia.
- 7. Adoptar medidas preventivas y correctivas necesarias para eliminar o controlar los peligros asociados al trabajo.
- 8. Participar activamente en las capacitaciones en materia de seguridad y salud, realizadas por la empresa, en aras de promover una cultura de prevención de riesgos laborales.

#### PROHIBICIONES / RESTRICCIONES

- 1. Ejecutar actos que pongan en peligro la seguridad propia, la de sus compañeros de trabajos o terceras personas, así como la de los establecimientos, locales, talleres o lugares donde trabajen.
- 2. Faltar al trabajo injustificadamente o sin previa coordinación y autorización de su empleador.
- 3. Tomar de los talleres, fábricas o de sus dependencias, materiales, artículos de programación informática, útiles de trabajo, materias primas o elaboradas, equipos u otras propiedades del empleador, sin la autorización de éste o sus representantes.
- 4. Acudir a la oficina o realizar sus labores en estado de ebriedad o bajo la influencia de drogas o

**REVISIÓN:** 2.0 **FECHA REVISIÓN:** 29/09/2016

	MANUAL DE ORGANIZACIÓN Y FUNCIONES  (PROVISIONAL)			
Γ	MAN-SED-OYM-001	Versión: 1.0	F. Vigencia: 01/06/16	Página <b>4</b> de <b>5</b>

estupefacientes prohibidas por la ley.

- 5. Acudir al lugar de trabajo o realizar sus labores sin informarle al empleador sobre el uso de medicamentos, recetados por un facultativo, con la advertencia de que puedan producir somnolencia o afectar su condición motora.
- 6. Emplear el equipo que se le hubiere encomendado en usos que no sean del servicio de la empresa u objeto distinto de aquel a que están destinados.
- 7. Portar armas durante las horas de trabajo. Se exceptúan, las punzantes o punzó cortantes que formen parte de las herramientas o útiles autorizados por el empleador y las que porten los trabajadores encargados de la seguridad, para quienes sus respectivos empleadores hayan obtenido permiso especial de las autoridades competentes.
- 8. Dormirse durante el desempeño de sus funciones o labores.
- 9. Efectuar colectas no autorizadas por el empleador y promover o vender boletos de rifas y loterías dentro del establecimiento, local o lugar de trabajo.
- 10. Suspender sus labores sin causas justificadas o sin permiso del empleador, aun cuando permanezca en su puesto.
- 11. Alterar, trastocar o dañar en cualquier forma, los datos, artículos de programación de informática, los archivos de soporte, los ordenadores o accesorios de informática.
- 12. Realizar actos de acoso sexual.
- 13. Acudir al centro de trabajo vestido con ropa sport o casual a excepción de los días sábados.
- 14. Instalar software, programas de cómputo, bajar música o cualquier información de internet, que sea de interés personal, y chatear en las computadoras de la empresa, sin autorización de la jefatura inmediata.
- 15. Retirar fuera de la Empresa CD'S, memorias USB u otros medios de almacenamiento que contenga información estrictamente confidencial así como las actividades relacionadas al ámbito de sus funciones, las mismas que puedan servir para atentar contra la Empresa.
- 16. Utilizar los medios de comunicación telefónicos, internet, correo electrónico y chat para otras actividades que no sean para la ejecución de sus funciones.
- 17. Relacionarse o tener un vínculo sentimental con sus compañeros de trabajo o con los clientes, que afecten las relaciones laborales o comerciales en su centro de trabajo.
- 18. Crear conflictos con el personal dentro de las áreas de trabajo y responsabilidad.
- 19. Realizar rotaciones y/o descansos sin previa autorización del jefe inmediato.
- 20. Manejar, operar, conducir, y/o retirar de las instalaciones de la empresa, equipos, maquinas, vehículos, que no les hayan sido asignados por ser ajenos a la gestión de los mismos, salvo autorización expresa y previa de la jefatura correspondiente.
- 21. Recibir, pedir dinero a los clientes o proveedores fuera del pago por los servicios prestados o contratados.
- 22. Hacer declaraciones o publicaciones sobre asuntos relacionados con la empresa a través de los diversos medios de comunicación, salvo quienes así hayan sido expresamente, y por escrito autorizados por la empresa.
- 23. Las demás contenidas en el Reglamento Interno de Trabajo.

ı	REQUISITOS DEL PUESTO (PERFIL)		
	Grado de Educación:	Licenciado en Market	ing, administración o afines
	REVISIÓN: 2.0		FECHA REVISIÓN: 29/09/2016

MANUAL DE ORGANIZACIÓN Y FUNCIONES (PROVISIONAL)					
(PROVISIONAL)					
MAN-SED-OYM-001	Versión: 1.0	F. Vigencia: 01/06/16	Página <b>5</b> de <b>5</b>		

Formación:	Especialización en Ventas o afines (Deseable mas no indispensable)		
Conocimientos Adicionales:	No aplica		
Experiencia mínima:	04 años de experiencia en puestos similares. Rubro indistinto		
Áreas de experiencia:	Publicidad, Ventas, Comercial, Marketing o afin.		
Edad mínima:	30 años		
Sexo:	Indistinto		
Criterios de Evaluación por Desempeño (Habilidades):	Calidad de trabajo, capacidad para aprender, habilidad analítica, conciencia organizacional, orientación a los resultados, adaptabilidad al cambio, ética, responsabilidad, tolerancia a la presión, orientación al cliente, trabajo en equipo		

CONDICIONES DE TRABAJO								
UBICACIÓN		ALTURA						
Campo	Χ	Oficina	Χ	Si			No	Χ
NECESIDAD DE EPP		DISPONIBILIDAD DE VIAJE						
Si		No	Χ	Si	Χ		No	
EXPOSICIÓN		TURNOS ROTATIVOS						
Frío		Calor		Si			No	Χ
ASIGNACIÓN DE VEHICULO O MAQUINA		INT	ENS	IDAD DE LUZ				
Si		No	Χ	Si			No	Х

REVISIÓN: 2.0 FECHA REVISIÓN: 29/09/2016